

Für unsere Standorte in Hamburg und Hannover sucht die **comNET GmbH** ab sofort einen

## KEY ACCOUNT MANAGER HEALTHCARE IT (W/M)

**comNET | haus 12** ist ein Spezialist für IP-Kommunikation und konvergente Netzwerklösungen und garantiert qualifizierte Arbeit im Bereich LAN, Wireless, WAN, Voice- und Video over IP, Security und Unified-Computing. In 25 Jahren hat sich das Unternehmen durch seine Kompetenz eine erfolgreiche Position am Markt erarbeitet und spielt eine entscheidende Rolle in der vernetzten Kommunikation. Dabei bedient es sowohl Großkunden als auch kleine und mittelständische Betriebe. **comNET** arbeitet herstellerrunabhängig. Durch eine flexible Kooperation mit erstklassigen Anbietern gewährleistet es optimale Technologie und hochwertige Produkte. Bereits seit 2003 ist comNET ein Ausbildungsbetrieb. Junge Leute, darunter auch Studenten im dualen Studium, erhalten eine fundierte kaufmännische und technische Schulung.

2011 gründete **comNET** die **haus 12**-Partnerschaft, aus der die gleichnamige Marke hervorging. Wissen und Angebot vereinen sich in ihr zu einem umfassenden, dichten Spektrum an IT-Lösungen. Um der Nachfrage nach professionellen IT-Schulungen gerecht zu werden und einen sicheren und lokalen Cloud-Dienst zur Verfügung zu stellen, entstanden 2016 die **haus 12 akademie** und die **haus 12 cloud**. Das Unternehmen, mit Hauptsitz in Hannover, hat Niederlassungen in Hamburg, Bremen, Frankfurt, Gelsenkirchen und München.

### Folgende Tätigkeiten gehören zu Ihren Aufgaben:

- Der aktive Vertrieb unserer Dienstleistungen und Produkte des Gesundheitswesens
- Die nachhaltige und erfolgreiche Entwicklung und Pflege der Geschäftsbeziehungen zu Neukunden und Bestandskunden. Sie identifizieren die Anliegen der Kunden, nehmen sie ernst und entwickeln überzeugende Lösungen
- Die selbstständige Projektbegleitung von der Akquise bis zum Abschluss
- Die aktive und strategische Gestaltung des Geschäftsfeldes Healthcare-IT
- Die Planung und Umsetzung kundenbezogener Marketingaktivitäten und Events
- Die Teilnahme an für Ihren Key-Account-Bereich wichtigen Messen, Tagungen und Events des Gesundheitswesens
- Die eigenverantwortliche zielorientierte Kommunikation mit den geschäftsinternen Bereichen Technik und Pre-Sales, Vertriebsinnendienst, Business Development und Marketing
- Detailliertes Sales-Reporting und sorgfältige Dokumentation der eigenen Projektverläufe für Geschäftsbereichsleitung HC und Geschäftsführung

### Ihre Voraussetzungen:

- Große Branchen- und Vertriebserfahrung im Gesundheitswesen und ein entsprechendes Netzwerk; insbesondere im Großraum Hannover bzw. Hamburg sind von Vorteil
- Erfahrung in der Kundenführung von Key Accounts auf jeder Entscheiderebene
- Fähigkeit, langfristige Kundenbeziehungen aufzubauen und selbstständig und zuverlässig zu pflegen
- Stark, kenntnisreich, hilfreich und weitsichtig in der Beratung des Kunden
- Geschick in der Verhandlung, kompetent und ausgesprochen verbindlich
- Hohes Maß an Gestaltungswille, Motivation, Selbstorganisation und Souveränität
- Im Projektprozess strukturiert, zielorientiert und gewissenhaft
- Im Team sehr konstruktiv und kommunikativ, darauf bedacht, gute Lösungen zu finden, ideenreich und achtsam. Etwas gemeinsam zu erarbeiten, bringt Ihnen Spaß. Sie gehören nicht zu jenen, die Verantwortung verschieben
- Sehr gute Rhetorik- und Präsentationstechniken
- Flexibel und reisebereit
- Sie verfügen über eine abgeschlossene Ausbildung mit Affinität zu Medizin, Medizintechnik und IT
- Sie können auf Deutsch und Englisch verhandlungssicher kommunizieren in Wort und Schrift

### Ihr Vorgehen:

- Sie suchen für den Kunden die beste Lösung und erkennen, was ihm dienen könnte
- Sie verstehen Verantwortung als Eigenverantwortung
- Sie ergreifen Initiative und bleiben am Ball
- Sie sind ehrgeizig und wollen weiterkommen
- Sie denken unternehmerisch und erfolgsorientiert

### Bitte senden Sie ihre Bewerbung an Ute Krukenkamp

comNET GmbH · Wöhlerstraße 42 · 30163 Hannover  
 Telefon: 0511 · 35 86 50 · Fax: 0511 · 35 86 530  
 hr@comnetgmbh.com



comNET · gesellschaft für kommunikation + netzwerke mbh

wöhlerstraße 42 · 30163 hannover · telefon: 0511 / 35 86 50 · fax: 0511 / 35 86 530 · info@comnetgmbh.com  
 geschäftsführer: christian gauger + marc peters · amtsgericht hannover · hrb 57603 · ust.-id.-nr.: de119427402  
 st.-nr.: 25 / 204 / 31347 · sparkasse hannover: bic: spkhde2hxxx · iban: de23 2505 0180 0000 1684 67  
 commerzbank: bic: cobadefxxx · iban: de45 2504 0066 0350 3505 00  
 www.comnetgmbh.com · www.haus12.eu · www.haus12-west.eu · www.haus12-akademie.eu · www.haus12-cloud.eu