

Für den Standort in Hannover und Hamburg sucht die **comNET GmbH** ab sofort einen

## KEY ACCOUNT MANAGER (W/M)

**comNET | haus 12** ist ein Spezialist für IP-Kommunikation und konvergente Netzwerklösungen und garantiert qualifizierte Arbeit im Bereich LAN, Wireless, WAN, Voice- und Video over IP, Security und Unified-Computing. In 25 Jahren hat sich das Unternehmen durch seine Kompetenz eine erfolgreiche Position am Markt erarbeitet und spielt eine entscheidende Rolle in der vernetzten Kommunikation. Dabei bedient es sowohl Großkunden als auch kleine und mittelständische Betriebe. **comNET** arbeitet herstellerrunabhängig. Durch eine flexible Kooperation mit erstklassigen Anbietern gewährleistet es optimale Technologie und hochwertige Produkte. Bereits seit 2003 ist comNET ein Ausbildungsbetrieb. Junge Leute, darunter auch Studenten im dualen Studium, erhalten eine fundierte kaufmännische und technische Schulung.

2011 gründete **comNET** die **haus 12**-Partnerschaft, aus der die gleichnamige Marke hervorging. Wissen und Angebot vereinen sich in ihr zu einem umfassenden, dichten Spektrum an IT-Lösungen. Um der Nachfrage nach professionellen IT-Schulungen gerecht zu werden und einen sicheren und lokalen Cloud-Dienst zur Verfügung zu stellen, entstanden 2016 die **haus 12 akademie** und die **haus 12 cloud**. Das Unternehmen, mit Hauptsitz in Hannover, hat Niederlassungen in Hamburg, Bremen, Frankfurt, Gelsenkirchen und München.

### Folgende Tätigkeiten gehören zu Ihren Aufgaben:

- Der aktive Vertrieb unserer Dienstleistungen und Produkte
- Die nachhaltige und erfolgreiche Entwicklung und Pflege der Geschäftsbeziehungen zu Neukunden und Bestandskunden
- Die selbstständige Projektbegleitung von der Akquise bis zum Abschluss
- Die Konzeption einer strategischen Kundenbindung und der Ausbau des Key-Account-Bereichs
- Die Planung und Umsetzung kundenbezogener Marketingaktivitäten und Events
- Detailliertes Sales-Reporting und sorgfältige Dokumentation der eigenen Projektverläufe für Vertriebsleitung und Geschäftsführung
- Die eigenverantwortliche Kommunikation mit den geschäftlichen Bereichen Technik und Pre-Sales, Vertriebsinnendienst, Business Development und Marketing
- Budgetverantwortung

### Ihre Voraussetzungen:

- Erfahrung in der Kundenführung von Key Accounts auf jeder Entscheidungsebene
- Erfahrung im IT-Projektgeschäft
- Fähigkeit, langfristige Kundenbeziehungen aufzubauen und selbstständig und zuverlässig zu pflegen
- Stark, kenntnisreich, hilfsbereit und weitsichtig in der Beratung des Kunden
- Geschickt in der Verhandlung, kompetent und ausgesprochen verbindlich
- Hohes Maß an Gestaltungswille, Motivation, Selbstorganisation und Souveränität
- Im Projektprozess strukturiert, zielorientiert und gewissenhaft
- Im Team sehr konstruktiv und kommunikativ, darauf bedacht, gute Lösungen zu finden, ideenreich und achtsam. Etwas gemeinsam zu erarbeiten, bringt Ihnen Spaß. Sie gehören nicht zu jenen, die Verantwortung verschieben
- Sehr gute Rhetorik- und Präsentationstechniken
- Reisebereitschaft
- Studium oder kaufmännische Ausbildung
- Englischkenntnisse in Wort und Schrift

### Ihr Vorgehen:

- Sie suchen für den Kunden die beste Lösung und erkennen, was ihm dienen könnte
- Sie verstehen Verantwortung als Eigenverantwortung
- Sie ergreifen Initiative und bleiben am Ball
- Sie suchen den Dialog im Team und treiben ihre Aufgaben voran
- Sie sind ehrgeizig und wollen weiterkommen
- Sie denken unternehmerisch
- Sie sind ein gestandener Key Account Manager

### Bitte senden Sie Ihre Bewerbung an Christian Gauger

comNET GmbH · Wöhlerstraße 42 · 30163 Hannover  
Telefon: 0511 · 35 86 50 · Fax: 0511 · 35 86 530  
hr@comnetgmbh.com



comNET · gesellschaft für kommunikation + netzwerke mbh

wöhlerstraße 42 · 30163 hannover · telefon: 0511 / 35 86 50 · fax: 0511 / 35 86 530 · info@comnetgmbh.com  
geschäftsführer: christian gauger + marc peters · amtsgericht hannover · hrb 57603 · ust.-id-nr.: de119427402  
st.-nr.: 25 / 204 / 31347 · sparkasse hannover: bic: spkhde2hxxx · iban: de23 2505 0180 0000 1684 67  
commerzbank: bic: cobadefxxx · iban: de45 2504 0066 0350 3505 00  
www.comnetgmbh.com · www.haus12.eu · www.haus12-west.eu · www.haus12-akademie.eu · www.haus12-cloud.eu